

Ingénieur commercial énergie

Type : CDI

Début : dès que possible

Lieu : Marseille

Secteur d'activité : Energie et Environnement

Contact : recrutement@rozo.fr

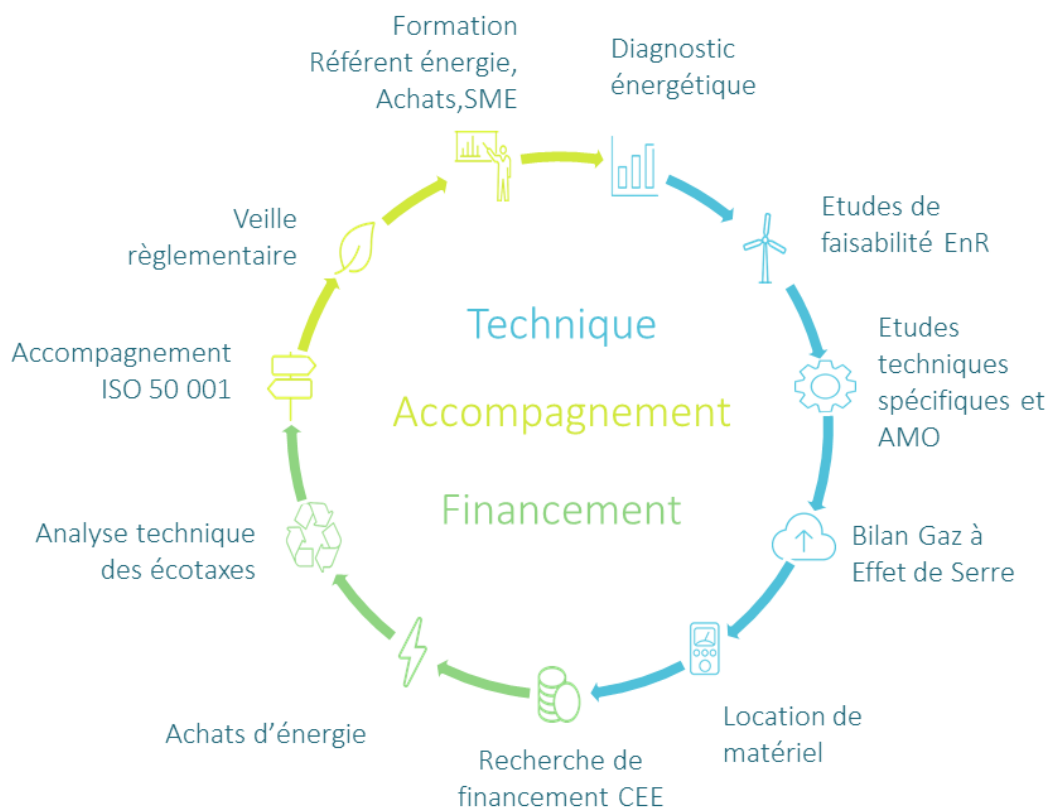
Rémunération : selon expérience

Documents souhaités : Lettre de motivation + CV

Notre société :

ROZO est une société de conseil spécialisée dans l'amélioration de la performance énergétique, basée à Paris, Lyon, Nantes, Marseille et Barcelone. Convaincus par la nécessité d'une transition énergétique, nous guidons nos clients et partenaires dans la recherche de solutions performantes et innovantes, visant à optimiser leurs consommations d'énergie et à limiter leur empreinte environnementale. (<http://www.rozo.fr>)

Nous avons ainsi développé notre savoir-faire autour de différents métiers :



Descriptif du poste :

Dans le cadre de notre croissance et du développement de notre agence Marseillaise, nous recherchons un Ingénieur expérimenté en Energie, avec une forte appétence commerciale.

Intégré(e) au sein de notre équipe de Marseille, une première phase d'adaptation est à prévoir dans notre agence Lyonnaise.

Vous aurez pour objectifs de mener à bien les missions suivantes :

- ⦿ Participer activement au développement commercial de l'ensemble de nos métiers dans la région Sud-Est :
 - Prospection et analyse des besoins clients
 - Rédaction des propositions commerciales sur mesure
 - Conduite de négociation commerciale
 - Contribution à la stratégie et au développement de notre offre commerciale ;
- ⦿ Participer à la diffusion de notre savoir-faire et aux échanges avec nos partenaires régionaux (ADEME, ATEE etc.) ;
- ⦿ Réaliser des audits énergétiques, de l'analyse des consommations aux propositions d'actions d'optimisation énergétique ;
- ⦿ Réaliser des missions d'assistance administrative et technique en financement d'actions d'optimisation énergétique auprès de clients grands comptes.

Profil recherché :

- ⦿ De formation Bac + 5 (*Ecole d'Ingénieur ou équivalent*), connaissance des systèmes énergétiques et des problématiques environnementales ;
- ⦿ Excellente connaissance du marché de l'efficacité énergétique dans plusieurs secteurs (industrie, bâtiment, agroalimentaire, transports, ...)
- ⦿ Une connaissance de la fourniture d'électricité et de gaz serait un plus ;
- ⦿ Volonté d'intégrer une structure en forte croissance et de participer à son développement ;
- ⦿ Fort esprit d'initiative, proactivité, implication et autonomie ;
- ⦿ Excellent relationnel et qualités rédactionnelles ;
- ⦿ 2-3 ans d'expérience minimum dans un poste d'ingénieur commercial à dominante énergétique.