

Assistant commercial (F/H)

Type : CDI

Début : ASAP

Lieu : Lyon, Paris, Marseille, Nantes, Bordeaux, Deauville

Secteur d'activité : Energie et Environnement

Contact : recrutement@rozo.fr

Rémunération : selon expérience

Documents souhaités : Lettre de motivation + CV

Notre société :

ROZO est une société de conseil spécialisée dans l'amélioration de la performance énergétique. Convaincus par la nécessité d'une transition énergétique, nous guidons nos clients et partenaires dans la recherche de solutions performantes et innovantes, visant à optimiser leurs consommations d'énergie et à limiter leur empreinte environnementale.

Notre site internet : <http://www.rozo.fr>

Nous avons ainsi développé notre savoir-faire autour de différents métiers répartis en trois pôles :



Vous serez rattaché(e) à notre service Développement.

Descriptif du poste :

Dans le cadre du renforcement de son équipe commerciale, ROZO recherche un(e) Assistant(e) Commercial(e)

Intégré(e) au sein de notre équipe et sous la responsabilité du responsable développement, vous êtes le point d'entrée avec les clients et prospects. Vous participerez à :

- ⊗ L'identification de nouvelles cibles correspondant à nos offres commerciales en vue de créer des partenariats longue durée
- ⊗ La réalisation de la prospection téléphonique telle que la prise de rendez-vous, la relance d'opportunités initiées par l'équipe commerciale, ou la relance de clients inactifs
- ⊗ Recueil des besoins et informations de premier niveau
- ⊗ Déploiement de campagnes commerciales auprès de nos clients et prospects

A ce titre, vous aurez notamment pour missions :

- ⊗ Définir avec précision les prospects susceptibles d'être intéressés par nos offres (CEE, audit énergétique, ISO 50 001, etc.) ;
- ⊗ Identification des interlocuteurs pertinents et compréhension du métier et des enjeux de vos prospects ;
- ⊗ Prospection téléphonique ;
- ⊗ Prise de rendez-vous pour l'équipe commerciale ;
- ⊗ Suivi des RDV et relances ;
- ⊗ Mise à jour et enrichissement de la base de données ;
- ⊗ Préparation des campagnes commerciales (salons, webinaires...)
- ⊗ Suivi l'évolution de vos différentes actions de prospection ;

Profil recherché :

- ⊗ Niveau BAC minimum ;
- ⊗ Vous disposez idéalement d'une première expérience sur un poste similaire dans le secteur de l'énergie ;
- ⊗ Vous disposez d'une très grande aisance téléphonique et avez le sens du contact ;
- ⊗ Vous avez le sens de l'organisation, un excellent relationnel et des qualités d'écoute ;
- ⊗ Vous êtes rigoureux(se), tenace et motivé(e), avez le goût du travail en équipe ;
- ⊗ Vous maîtrisez le Pack Office, notamment Excel ;

Le poste est ouvert aux personnes en situation de handicap